

Legnica, 04.09.2015r.

List referencyjny

NITROERG SERWIS Sp. z o.o. to wyspecjalizowany podmiot gospodarczy funkcjonujący na rynku materiałów wybuchowych, usług wiertniczych i wiertniczo-strzałowych. Naszą specjalnością jest kompleksowa obsługa kopalń odkrywkowych oraz specjalistycznych firm wyburzeniowych w zakresie dostaw materiałów wybuchowych profesjonalnym transportem ADR wraz z szeroko pojętym serwisem strzałowym i wiertniczo-strzałowym.

Nasza Spółka powstała w wyniku połączenia dwóch spółek tj. Bazalt Nitron Sp. z o.o. oraz EXPLO Sp. z o.o. Podmioty te funkcjonowały na rynku od ponad 15 lat. W ostatnim czasie zostały one przejęte przez NITROERG SA największego polskiego producenta materiałów wybuchowych i środków inicjujących. NITROERG SA realizując przyjętą strategię dokonał konsolidacji zakupionych Spółek celem zwiększenia udziału swoich wyrobów na rynku kopalń odkrywkowych.

Nitroerg Serwis Sp. z o.o. jako podmiot stworzony w wyniku połączenia dwóch odrębnych Spółek stał się znaczącym graczem rynkowym o zasięgu ogólnopolskim. Wraz z połączeniem, przed Spółką dysponującą dwoma składami materiałów wybuchowych: jednym w województwie świętokrzyskim, a jednym w województwie dolnośląskim stanęło wyzwanie związane z unifikacją sposobu ewidencji obrotu materiałami wybuchowymi, ściśle określonego co do sposobu w stosownych regulacjach prawnych. Ponadto, z początkiem 2015 r. kodyfikacja prawna związana z tym obrotem wymuszała stworzenie narzędzia umożliwiającego pełną rejestrację drogi, jaką pojedyncza jednostka materiału wybuchowego pokonała w całym łańcuchu logistycznym. Dodatkowo, menagerowie Spółki postawili sobie za cel uzyskanie w ramach jednego rozwiązania informatycznego, osiągnięcie kompleksowej obsługi Spółki w zakresie szeroko pojętego obrotu towarowo-materiałowego. Zakres ten miał obejmować:

- zamawianie MW u producenta;

- prowadzenie standardowej gospodarki magazynowej (PW,PZ,RW,WZ) dla całego asortymentu materiałowo-towarowego będącego w dyspozycji Spółki;
- przyjmowanie zamówień od Klientów;
- kompletowanie dostawy z pełną kontrolą i ewidencją niepowtarzalnych jednoznacznych oznaczeń materiałów wybuchowych;
- fakturowanie sprzedaży;
- prowadzenie Rejestru Jednoznacznych Oznaczeń MW;
- śledzenie na każdym etapie łańcucha logistycznego MW wg jednoznacznych oznaczeń;
- przechowywanie i ochronę zgromadzonych informacji przez min. 10 lat;

W wyniku podjętych działań zmierzających do wybrania najbardziej optymalnego rozwiązania dla Spółki, zdecydowano zrealizować ww. zakres wymagań w oparciu o system ERP enova365. W toku szczegółowej analizy przedwdrożeniowej wykonanej przez Partnera enova365 firmę INFORMER Dariusz Tkaczyk z Jeleniej Góry określono ostatecznie potrzeby Spółki w zakresie programowym i dokonano zakupu modułów:

- Handel;
- CRM;
- Serwis.


Dalsza ścisła i efektywna współpraca z firmą INFORMER Dariusz Tkaczyk zaowocowała osiągnięciem pełnego sukcesu samego wdrożenia oraz opracowaniem wielu specjalistycznych rozwiązań informatycznych bazujących na enova365 jako sercu systemu.

Mając na uwadze fakt, że dotychczas nasza Spółka dokonywała ewidencji obrotu materiałami wybuchowymi poprzez zapisy papierowe (Oddział Świętokrzyski prowadził tradycyjne książki obrotu materiałami wybuchowymi w formie papierowej) lub prosty jedno stanowiskowy program magazynowy (przyjął-wydał-faktura) bez możliwości ewidencji jednoznacznych oznaczeń, pojawienie się rozwiązania w postaci enova365 jest przełomem w działaniu firmy. Uzyskaliśmy dzięki tej decyzji szereg korzyści, które przy wcześniejszych rozwiązaniach nie były możliwe. M.in. osiągnięto:

- jednolity, wielostanowiskowy system obsługujący całą Spółkę bez względu na jego obszar działania;
- uniwersalny, nieograniczony infrastrukturalnie interfejs dostępu do systemu (terminal, strona www);
- elastyczny, modyfikowalny system zapewniający Spółce współdziałanie różnych urzędzeń wspierających pracę (tablety przemysłowe, kolektory danych);
- odmiejscowiony sposób gromadzenia i przetwarzania danych - chmura prywatna zapewnia nam całkowitą niezależność od miejsca prowadzenia działalności operacyjnej, ale również wsparcie administracyjne biznesu zasadniczego;
- nowoczesne rozwiązanie, które dzięki swojej elastyczności pozwoliło na taką kustomizację by nasza Spółka mogła w pełnym zakresie sprostać ścisłym wymaganiom prawnym stawianym podmiotom operującym na rynku obrotu koncesjonowanego.

Oprócz wszystkich powyższych, niewątpliwych korzyści jakie uzyskaliśmy w wyniku wdrożenia rozwiązania enova365 zwracamy szczególną uwagę na współpracę z Autoryzowanym Partnerem enova365 - firmą INFORMER Dariusz Tkaczyk z Jeleniej Góry. Delikatność materii jaką jest obrót materiałami wybuchowymi wymagał całkowitego, bezgranicznego zaufania, jakim w toku wdrożenia Pana Dariusza Tkaczyka i jego Zespół obdarzyliśmy. Nie zawiedliśmy się. Profesjonalizm, dopasowanie oferty do potrzeb w proponowanych rozwiązaniach, decyzyjność, sprawność i wiedza to kwintesencja tych cech, których wymagaliśmy przy wdrożeniu i które są standardem w firmie INFORMER Pana Dariusza Tkaczyka. Dodatkowym atutem Pana Dariusza Tkaczyka był fakt, że znane są nam w szczególności dotychczasowe wdrożenia enova365 przez niego realizowane. Przy każdym z nich sposób realizacji powierzonych zadań był zawsze doskonalszy.

Tym samym z pełną odpowiedzialnością rekomendujemy współpracę z firmą INFORMER Pana Dariusza Tkaczyka z Jeleniej Góry a rozwiązania proponowane przez firmę Soneta - producenta oprogramowania enova365, traktujemy jako wybitne rozwiązanie w klasie systemów ERP i szczerze je polecamy.



WICEPREZES ZARZĄDU
Jacek Golonka